

Жёсткие переговоры 2.0

ПРОГРАММА ТРЕНИНГА

Тренинг Игоря Рызова · 17 июля 2026 · 10:00–17:00 · Санкт-Петербург, Суворовский пр., 18 · Гранд отель «Эмеральд»

25

лет в переговорах

260 000+

участников тренингов

1 000+

компаний-клиентов

7

книг-бестселлеров

Что вы получите

7 часов чистой практики — без теории ради теории, только работающие техники

Дожимать без угрызений

- Закрывать «Подумаю» за 1 встречу
- Возвращать клиента после отказа
- Держать цену под любым давлением
- Торговаться так, чтобы выигрывали вы

Продавать без скидок

- Увеличивать средний чек на 20–40%
- Продавать дороже, чем конкуренты
- Получать предоплату, не работая «в минус»
- Закрывать то, что другие сливают

Программа

5 блоков · без воды · только рабочие техники

01 Борьба за выгоду: отстаивание интересов за столом переговоров

ЧТО БУДЕТ

- Как отстаивать интересы, не разрушая отношения
- Почему вы прогибаетесь — и как остановить этот паттерн навсегда
- Инструменты борьбы за выгоду в жёстких условиях рынка

ПРАКТИКА

- Диагностика: ваше «слабое место» в переговорах прямо сейчас
- Ролевая игра — отрабатываем отстаивание позиции на реальных кейсах
- Разбор типичных ошибок, которые стоят денег

РЕЗУЛЬТАТ

Умеете держать позицию и добиваться своего без ущерба для отношений

02 Давление и манипуляции: методы противодействия

ЧТО БУДЕТ

- Карта манипуляций: 8 техник давления, которые применяют против вас
- Как распознать манипулятора за первые 30 секунд разговора
- Методы противодействия — работа с манипуляторами без конфликта

ПРАКТИКА

- Разбор ситуаций участников — находим манипуляции в реальных диалогах
- Отработываем противодействие на 5 сценариях с давлением
- Готовые скрипты ответов на самые агрессивные техники

РЕЗУЛЬТАТ

Видите манипуляцию — не реагируете автоматически, а управляете ситуацией

03 Эмоции в переговорах: управление и контроль напряжённости

ЧТО БУДЕТ

- Почему теряете голову в ключевой момент — и как остановить
- Управление собственным состоянием под любым давлением
- Как регулировать напряжённость — снижать или усиливать

ПРАКТИКА

- Техника «Эмоциональный щит» — разбор и отработка
- Симуляция стрессовых переговоров с обратной связью от Рызова
- Управление состоянием в режиме реального времени

РЕЗУЛЬТАТ

Сохраняете ресурсное состояние там, где другие срываются

04 Агрессия и гнев: работа с агрессивными оппонентами

ЧТО БУДЕТ

- Типы агрессивных оппонентов и точные инструменты для каждого
- Работа с гневом — своим и чужим — без ухода и взрыва
- Перевод агрессии в конструктивный диалог: техники деэскалации

ПРАКТИКА

- Ролевые игры с «трудными» оппонентами — жёсткие сценарии
- Разбор реальных конфликтных ситуаций участников
- Как выйти победителем из переговоров, где на вас кричат

РЕЗУЛЬТАТ

Агрессия оппонента больше не выбивает вас из колеи — вы управляете диалогом

05 Отработка навыков: практические кейсы и стрессовые сценарии

ЧТО БУДЕТ

- Комплексные переговорные симуляции — всё изученное в одном сценарии
- Разбор 10 сложнейших кейсов участников лично Рызовым
- Чек-лист «30 жёстких фраз» — ваш инструмент на каждый день

ПРАКТИКА

- Стрессовые сценарии переговоров — работаем на максимальной сложности
- Игорь лично разбирает каждую ситуацию и даёт обратную связь
- Составляете личный план внедрения на ближайшие 30 дней

ФИНАЛ ДНЯ

Готовый план на понедельник + уверенность, которую не даст ни одна книга

Стоимость участия

Цены актуальны на 30 июня · повышение указано автоматически

СЕРЕБРО

23 900 ₽

С 6 июля — 26 900 ₽

ЗОЛОТО

34 900 ₽

С 6 июля — 39 900 ₽

ПЛАТИНА

60 000 ₽

С 6 июля — 65 000 ₽

Регистрация и оплата: tvoerazvitie.com

Спикер

Тренер №1 по жёстким переговорам в России



СПИКЕР ТРЕНИНГА

Игорь Рызов

Тренер №1 по жёстким переговорам в России

«Это не про "поговорить". Это про математическую точность и жёсткую психологию влияния»

01

Практик с 25-летним стажем

Весь опыт — в реальных коммерческих войнах, не в аудиториях

03

260 000+ участников тренингов

По всей России, СНГ и за рубежом за 25 лет практики

02

Автор 7 книг-бестселлеров

«Кремлёвская школа», «Психотрюки», «Монстр продаж» и другие

04

Обучил команды 1000+ компаний

Газпром, Сбербанк, Ростелеком, Evraz, Coral Travel, РЖД, МТС

Жёсткие переговоры 2.0 · Игорь Рызов

17 июля 2026 · 10:00–17:00 · Санкт-Петербург, Суворовский пр., 18 · Гранд отель «Эмеральд»

[ЗАПИСАТЬСЯ →](#)